

## RC-modules uitgebreid met een offerteprogramma

In de RC-modules voor woningen, bedrijven en onderwijsinstellingen is een tabblad "Offerte" opgenomen. In dit offerteprogramma kunt u op een eenvoudige wijze een offerte maken. Deze offerte en een opdrachtbevestiging kunt u toevoegen aan de documenten die de RC-module kan produceren. Deelprijzen worden niet weergegeven in de offerte voor de opdrachtgever.

Het is ook mogelijk om het offerteprogramma te gebruiken zonder de RC-modules. Op de beveiligde pagina van de website is daarvoor een keuzemogelijkheid aanwezig. Het geniet wel de voorkeur om het offerteprogramma te gebruiken in relatie met de RC-modules zodat het PvE, het beveiligingsplan en de van toepassing zijnde referentiedocumenten onderdeel uitmaken van het totaal.

### Hoe werkt het offerteprogramma:

1. Vul het offertenummer in en de datum tot wanneer de offerte geldig is (standaard berekent het programma deze datum op 3 maanden na de offertedatum maar dit kunt u ook wijzigen).
2. U kunt het BTW tarief kiezen zowel voor producten als voor diensten (BTW op diensten tot 1-7-2015 is nog 6%).
3. Vul de objectgegevens in, bij gebruik in combinatie met de RC-modules worden deze gegevens automatisch uit uw account en het PvE overgenomen.
4. Vul de aanhef voor de klant in (bestaande tekst is te vervangen)
5. Kies het aantal componenten.
6. Geef een omschrijving van het component (bestaande tekst kan worden gewijzigd).
7. Geef het typenummer van het component in.
8. Vul de locatie in waar het component wordt geplaatst, verwijzing naar een plattegrond is ook mogelijk (indien bijgevoegd bij de offerte).
9. Kies de Security Grade van het component.
10. Voeg de afbeelding van het component in of wijzig de bestaande afbeelding. Klik daarvoor op het vakje met de afbeelding (JPG-formaat met een maximale omvang van 200 KB).
11. Vul de stuksprijs in (exclusief BTW), het programma berekent de BTW en de totaalprijs inclusief BTW.
12. Indien van toepassing: Vul een tekst voor een toelichting in. Geef aan of de toelichting moet worden opgenomen in de offerte.
13. Vul het uurtarief voor de installatie/montagekosten in en het aantal uren.  
Advies: in het uurtarief moeten wel alle bedrijfskosten, overhead en winst zijn opgenomen.
14. Hier is een mogelijkheid aanwezig om overige kosten te vermelden zoals hulp- en installatiemateriaal.
15. Hier is een mogelijkheid om de offertekosten te vermelden en aan te geven of deze kosten worden gefactureerd als er geen opdracht wordt gegeven.
16. Er is een aparte pagina voor de opdrachtbevestiging en het onderhoudscontract die door de opdrachtgever kan worden verstuurd. Vul de ontbrekende gegevens in het onderhoudscontract in of wijzig de voorwaarden.
17. U kunt u een afbeelding van uw handtekening weergeven in de offerte en het onderhoudscontract.  
Klik daarvoor op de 'link' en u komt in: "Wijzig uw accountgegevens". Plaats daar eenmalig een afbeelding van uw handtekening. De handtekening wordt dan automatisch weergegeven in de offerte, het onderhoudscontract, in kwaliteitsdocumenten en het opleveringsrapport.
18. Sla de offerte op (Word document). Verstuur het beveiligingsplan, het PvE, de offerte als Pdf bestanden en de opdrachtbevestiging inclusief onderhoudscontract als Word document per e-mail naar de opdrachtgever.
19. De module kan een lijst met componenten produceren voor de werkvoorbereiding.

Teksten, prijzen en afbeeldingen worden in de offerte en opdrachtbevestiging alleen weergegeven wanneer het aantal is ingevuld

### Optioneel

Vul het tarief voor een onderhoudscontact in (en kies het aantal onderhoudsbezoeken per jaar)

Vul hier het tarief voor een meldkamerovereenkomst in.

Vermeld op welke meldkamer de alarminstallatie wordt aangesloten en dat de overeenkomst daarvoor rechtstreeks door de PAC naar de opdrachtgever wordt gezonden.

Indien van toepassing de kosten voor het bewaken door de PAC van de in- en uitschakeltijden (bloktijden)

LET OP: als in het PvE "O2" van toepassing is dan is het bewaken van de in- en uitschakelingen door de PAC bij bedrijven en onderwijsinstellingen een eis.

Indien gewenst de (wekelijkse of maandelijkse) in-uitschakelrapportage naar de opdrachtgever.

Deze kosten worden door de PAC in het abonnement opgenomen.

Tot slot kan er een overeenkomst worden aangegaan met een particuliere beveiligingsorganisatie (bewakingsdienst) die voor de alarmopvolging zorgdraagt.

## Meerprijzen

Hier kunt u aangeven welke componenten als meerprijs worden aangeboden.

De meerprijzen zijn inclusief installatiekosten. (bijvoorbeeld door u te bepalen op basis van historische nacalculaties)

## Opdrachtbevestiging

Deze pagina moet u als "Word" document bij de offerte voegen en kan door de opdrachtgever worden ingevuld en ondertekend en per post of e-mail worden verzonden naar uw bedrijf.

De offerteprijzen zijn in de opdrachtbevestiging niet te wijzigen.

Het onderhoudscontract is bijgevoegd bij de opdrachtbevestiging.

## Bijlage

In de bijlage is een voorbeeld opgenomen voor een tekst

Deze teksten zijn te wijzigen.

## Kostprijs berekeningen voor resultaten van de leveringen

Er zijn vele manieren om de offerteprijs te bepalen.

- a) Bruto stuksprijs (meestal volgens prijslijsten van leveranciers) de marge op uw levering wordt dan mede bepaald door het verschil tussen inkoop- en verkoopprijzen. De installatiekosten dient u ook in te vullen.
- b) Netto stuksprijs (volgens afspraken over inkoopprijs met de leveranciers) hierin kunt u een marge (%) opnemen voor bijvoorbeeld garantie en nazorg. De installatiekosten dient u ook in te vullen.
- c) Stuksprijs voor de opdrachtgever (klant) inclusief de installatiekosten. Op de regel "installatiekosten" vult u dan "0" in. De marge op uw levering wordt dan bepaald door het totaal van de eenheidsprijzen voor de opdrachtgever (alle kosten voor materialen, personeel, bedrijfskosten, vervoerskosten, overhead, beoogde winst etc.. moet u dan in de stuksprizen meenemen) De kostprijs voor installatiemateriaal (kabel, lasdozen, buisleiding, kabelkanaal, bevestigingsmiddelen, stickers e.d.) kunt u ook in de stuksprijs voor de componenten opnemen of als aparte post bij hulp- en installatiemateriaal als u kiest voor a) of b)

Welke calculatiemethode (offerteprijs) u gebruikt is aan u om daaruit te kiezen. Mogelijkheid (b) geeft het beste inzicht in uw marge op een levering. (indien een nacalculatie op de werkelijk bestede uren en kosten voor hulpmaterialen beschikbaar is)

Afhankelijk van de projectomvang kunt u overwegen de kosten die u maakt voor het uitvoeren van een risicoanalyse, vaststellen risicoklasse, het opstellen van een programma van eisen, een beveiligingsplan, opname van het project ter plaatse, tekenwerk, offertekosten, e.d. zichtbaar te maken in de offerte. Bij installatiekosten is daarvoor ook een invulmogelijkheid toegevoegd

Geeft aan bij offertekosten:

Offertekosten worden **wel** in de offerte weergegeven/opgenomen indien het aantal op "1" staat.

Offertekosten worden **niet** in de offerte weergegeven/opgenomen indien het aantal op "0" staat.

Offertekosten worden **wel** in rekening gebracht bij "geen" opdracht indien het aantal op "1" staat.

Offertekosten worden **niet** in rekening gebracht bij "geen" opdracht indien het aantal op "0" staat.

Er zijn bedrijven die deze kosten in rekening brengen bij de aanvrager van de offerte wanneer er **geen** opdracht wordt gegeven. Het is dan wel noodzakelijk dat u hierover **vooraf** afspraken maakt met de aanvrager van een offerte

## LET OP:

Als u een offerte hebt gemaakt dient u, voor dat u het programma afsluit, het project op te slaan als XML-bestand in offertebeheer respectievelijk projectenbeheer. U kunt in een later stadium dit bestand weer openen door: Upload XML-bestand.

## Advies:

U kunt enkele voorbeeldoffertes maken waarin componenten, stuksprizen, afbeeldingen en teksten staan.

Sla deze voorbeelden op als XML bestanden in offertebeheer respectievelijk projectenbeheer onder een uniek nummer en bewaar deze standaard XML-bestanden in uw offerteadministratie. Bij het maken van een nieuwe

offerte kunt u die voorbeelden Uploaden en aanpassen voor de nieuwe offerte. Dit scheelt veel tijd om een offerte te maken.

Ook als u eerst een nieuwe berekening hebt gemaakt voor een project kunt u een standaard offerte uploaden in het offerteprogramma en aanpassen voor het nieuwe project zonder dat de overige gegevens worden overschreven. (ga daarvoor naar tabblad projectenbeheer/offertebeheer)

Uiteraard moet u het totaal weer opslaan in projectenbeheer voordat u de RC-module verlaat.